

Map&Market Premium Deutschland, Österreich, Schweiz Nein 20 Gebiete



15000,00 € *

* Preise exkl. gesetzlicher MwSt. zzgl. Versandkosten

Marke: PTV AG
Bestell-Nr.: MMPPR

Mit PTV Map&Market Premium optimieren Sie Ihre Vertriebsgebiete nach Vorgaben automatisch. Das Programm erstellt Ihnen konkrete Vorschläge u.v.m.

Map&Market Premium

Komplettlösung für Geomarketing, Außendienstoptimierung und Planungsaufgaben!

Mit PTV Map&Market Premium optimieren Sie Ihre Vertriebsgebiete nach Vorgaben automatisch. Das Programm erstellt Ihnen konkrete Vorschläge für die Expansions- und Konsolidierungsplanung und berechnet in Sekundenschnelle Alternativszenarien. Zusätzlich sorgt Map&Market Premium für eine transparente Auslastung Ihrer Mitarbeiter, Gebiete mit vergleichbarem Umsatzpotenzial, optimierte Touren, geringe Fahrzeiten und volle Besuchsabdeckung - für mehr Präsenz beim Kunden.

Map& Market Premium Funktionen

Außendienstoptimierung

- Erstellen Sie auslastungsoptimierte Rahmentourenpläne mit allen relevanten Restriktionen, Kundenwünschen und Besuchszyklen
- Die Planung erfolgt für beliebig viele Mitarbeiter als genaue Terminabfolge, Tages- oder Wochenplan
- Die Tourenplanung berechnet die optimale Anfahrreihenfolge mit den geringsten Fahrzeiten und -kosten.
- Sie können die Tourenpläne bei Bedarf manuell anpassen und feinjustieren. Damit ist auch die Flexibilität Ihrer Mitarbeiter im Feld gewährleistet.
- Berechnen Sie Alternativszenarien selbst für komplexe Tourenplanungen dank der weltweit schnellsten Distanzmatrix-Technologie
- Stellen Sie gefahrene Touren unter Berücksichtigung aller Randbedingungen nach

Zustellplanung

- Planen Sie Zustellbezirke hausnummerngenau
- Organisieren Sie die genaue Gangfolge für Ihre Post und Printmaterial-Zusteller
- Identifizieren Sie Wohngebiete mit hoher Zielgruppendichte
- Messen Sie den Erfolg Ihrer Marketingmaßnahmen adressengenau
- Die feinträumige Planung ist auch für Unternehmen im Entscheidungsbereich prädestiniert

Standortplanung

- Ermitteln Sie die notwendige Anzahl Standorte, um Ihre Kunden optimal betreuen zu können
- Finden Sie heraus, wie viele Filialen Sie benötigen, um Ihre Umsatzziele zu erreichen
- Berechnen Sie optimale Standorte in Abhängigkeit von Schwellenwerten wie Absatzpotenzial, Zielgruppendichte sowie Kunden- und Infrastruktur
- Ermitteln Sie Versorgungsgrade und Erreichbarkeiten auf Basis von räumlicher und zeitlicher Entfernung rund um Ihren Standort

Gebietsplanung

- Ermitteln Sie die optimale Anzahl an Vertriebsgebieten
- Planen Sie ausgeglichene Vertriebsgebiete hinsichtlich Absatzpotenzial, Umsatz, Kundenanzahl, Mitarbeiterauslastung oder anderer Kenngrößen
- Gestalten Sie Ihre Vertriebsgebiete so, dass Ihre Mitarbeiter weniger Zeit auf der Straße und mehr Zeit beim Kunden verbringen können
- Betrachten Sie die Auswirkungen von Alternativszenarien auf Ihre Kennzahlen und die damit verbundenen Einsparmöglichkeiten

Visualisierungs- und Analysemethoden

- Potenzialanalyse
- Kundensegmentierung und Wettbewerbsanalyse
- Anzeige von Versorgungsgraden und Erreichbarkeiten
- Gebietsdarstellungen
- Penetrations- und Responseanalyse
- Routenberechnung mit integrierter Reihenfolgeoptimierung
- Visualisierung von Warenströmen
- Deckungsgradberechnung
- Verschneidung von Adressebenen mit Gebietsebenen

Map&Market Premium Updatevertrag

Die jährliche Updatevertrags-Gebühr entspricht 20% des Verkaufspreises Ihrer **PTV Map&Market premium-Lizenz**.

(Für die zusätzlichen Datenpakete kann kein Updatevertrag abgeschlossen werden.)

Kunden, die für ihre **PTV Map&Market premium** Version einen Updatevertrag abgeschlossen haben, erhalten die aktuelle **PTV Map&Market premium** Version (Programm- und Kartenupdate) automatisch zugesandt. Die Aktualisierung erfolgt in der Regel einmal jährlich. Ein Updatevertrag

kann bis maximal zwei Monate nach dem Kauf von **PTV Map&Market premium** abgeschlossen werden.

Die Berechnung erfolgt einmal jährlich im Voraus, beginnend ab Vertragsabschluss. Das Vertragsverhältnis beginnt rückwirkend zum 1. des Liefertermin der Software folgenden Kalendermonats. Basis für die Berechnung ist das eingesetzte Kartenmaterial.

Der Updatevertrag gilt ab dem Abschlussdatum für unbestimmte Dauer, mindestens jedoch für zwei Kalenderjahre. Dieser kann mit einer Frist von drei Monaten zum Jahresende gekündigt werden.

Individuelles Angebot

Sie können über unseren Shop bis zu 10 Lizenzen bestellen. Sollten Sie weitere Lizenzen benötigen, weitere Landkarteneditionen oder Rückfragen zum Programm haben, nutzen Sie gerne unser [Kontaktformular](#). Wir erstellen Ihnen ein unverbindliches und individuelles Angebot.

Organisieren Sie die genaue Gangfolge für Ihre Post und Printmaterial-Zusteller.

Identifizieren Sie Wohngebiete mit hoher Zielgruppendichte.

Messen Sie den Erfolg Ihrer Marketingmaßnahmen adressgenau.

Die feinsträumige Planung ist auch für Unternehmen im Entsorgungsbereich prädestiniert.

Verfügbare Artikelvarianten

Landkartenversion • Deutschland, Österreich, Schweiz	Updatevertrag • Nein • Ja	Außendienstgröße • 20 Gebiete
---	---------------------------------	----------------------------------